

Ohjeisto mehutiivisteiden ja täysmehutiivisteiden kilpailutukseen

Tämä ohjeisto on tehty avuksi mehutiivisteiden ja täysmehutiivisteiden kilpailuttamiseen. Toivomme, että näistä ohjeista ja vinkeistä olisi apua tarjouspyyntöjen laatimiseen. Pylimme päivittämään ohjeiston tarvittaessa muuttuneiden lakien ja säädösten osalta.

Kuopio 21.4.2015

Mehumies
Esa Vainikainen
Marjasu Oy
Toimitusjohtaja

Mehutiivisteiden kilpailutus

Mehutiivisteiden sokeripitoisuus

Tarjouspyyntöön tulee määrittää onko mehutiiviste sokeroitu, sokeriton tai ei merkitystä.

Mehumiehen vinkit:

Mehujen haluttu sokeripitoisuus valitaan yleensä toiminnan luonteen ja loppukäyttäjien energiansaannin tarpeen mukaan. Valtion ravitsemusneuvottelukunnan juomasuosituksien 2014 mukaan: *"Energiaa sisältämättömät virvoitus- ja mehujuomat eli light- tai kevytjuomat, ovat suositeltavampia kuin energiaa sisältävät. Niissä lähes kaikissa on kuitenkin hampaille haitallisia happoja ja sen vuoksi niidenkin käyttö on hyvä rajoittaa aterioiden yhteyteen. Kevytjuomista et saa lisäaineita juuri enempää kuin sokeria sisältävistä juomistakaan."*

Mehutiivisteiden pakkauskoko ja käyttö:

Mehutiivisteitä tarjotaan yleensä 5-10 litran pakkauksissa. Nykyään on saatavilla sokerittomissa mehuissa myös 3 litran pakkauksia, mikä kannattaa ottaa huomioon tarjouspyynnössä. Mehutiivisteitä käytetään usein myös kiisseliä tekemiseen.

Mehumiehen vinkit:

Pienemmät pakkaukset ovat käyttäjäystävällisempiä. Käyttämällä pienempiä kanistereita, joissa on suuri laimennussuhde; saat vähennettyä pakkausjätteen määrää ja keittiöön enemmän säilytystilaa. Mehutiivisteistä kannattaa selvittää kestävätkö ne lämmitystä. Kilpailutuksissa voi pyytää erillistä tuotekorttia mehuista.

Mehutiivisteiden laimennussuhteiden merkitseminen:

Mehutiivisteiden laimennussuhde merkitään usein 1+3, 1+5, 1+7 tai 1+9.

Mehumiehen vinkit:

Mikäli haluat tarjouspyynnössä selvittää kilpailevien tuotteiden hinnat, laimennussuhde tulee merkitä 1+3 tai suurempi, ei ylärajaa. Muista verrata tarjouksissa keskenään valmismehulitrahintoja.

Mehutiivisteiden hintojen vertailu

Tarjouksessa tulee vertailla ohjeesta laimennetun valmismehun litrahintaa, ei pakkauksen hintaa tai tiivisteiden litrahintaa.

Mehumiehen vinkit:

Pienet kanisterit, joissa on suuri laimennussuhde, ovat valmismehulitrahinnaltaan yleensä edullisimpia. Hintojen vertailuperusteet tulee merkitä tarjouspyyntöön.

Esimerkki sokerillisen mehun kilpailuttamisesta:

Punaherukkamehu, täysmehupitoisuus $\geq 60\%$, pakkauskoko $\geq 3L$, makeutettu sokerilla, valmiin mehun hinta / litra

Esimerkki sokerittoman mehun kilpailuttamisesta:

Sekamehu, laimennus vähintään 1+3 tai suurempi, ei ylärajaa, pakkauskoko $\geq 3L$, sokeriton, valmiin mehun hinta / litra

Esimerkki kun mehun sokerittomuudella tai sokeripitoisuudella ei ole merkitystä:

Sekamehu, laimennus vähintään 1+3 tai suurempi, ei ylärajaa, pakkauskoko $\geq 3L$, sokeriton, luontaista sokeria sisältävä tai sokeroitu, valmiin mehun hinta / litra

Täysmehutiivisteiden kilpailutus

Täysmehutiiviste pakkauskoko

Täysmehutiivisteissä pakkauskoko rajoittuu yleensä 1 litran tetrapakkauksiin. Mikäli pakkaustyyppiä ei rajoitettaisi kilpailutuksissa, markkinoille olisi mahdollista tarjota myös 2-5 litran tetra- tai muita hygieenisia- ja ekologisia pakkauksia. Pakkaukset mahtuisivat vielä avattuna kylmiöön ja pakkausjätteen määrä vähentyisi.

Mehumiehen vinkit:

Mikäli olette kiinnostuneet vaihtoehtoisista täysmehutiivistepakkauksista: ottakaa yhteyttä info@delimax.fi, jonka jälkeen me otamme teihin yhteyttä ja kerromme eri mahdollisuuksista.

Täysmehutiivisteen hintojen vertailu

Täysmehutiivisteet kilpailutetaan yleensä seuraavilla kriteereillä: täysmehutiiviste 300 % - 500 %, pakkauskoko 1 L.

Mehumiehen vinkit:

Myös tässä kilpailutuksessa kannattaa verrata valmiin 100 % täysmehun hintaa, koska 500 % täysmehutiiviste ei voi lähtökohtaisesti pärjätä laimeammalle 300 % tiivisteelle samassa pakkauksessa, kun verrataan pelkästään pakkausten hintaa keskenään.

Neuvottelumenettely

Mikäli ette halua kilpailuttaa mehutuotteita on mahdollista tehdä mehuhankinnat neuvottelumenettelyn kautta. Neuvottelumenettely on kuitenkin muistettava aloittaa ajoissa. Neuvottelumenettelyssä hankintayksikkö pyytää sopivia tarjoajia neuvottelemaan sopivista mehutuotteista. Neuvottelujen tarkoituksena on hankintalain 62 §:n mukaisen parhaan tarjouksen valinta. Hankintayksiköt voivat myös tehdä halutessaan sokkomaku testejä mehuista etukäteen. Lisätietoa www.ekocentria.fi

Palautetta mehumiehelle vinkeistä: info@delimax.fi