

## **Bry Entreprises : En quelques mots, quel est votre parcours professionnel ?**

Cela fait plus de 20 ans que j'apporte du conseil aux entreprises. Mon expertise, je l'ai apportée successivement dans différents secteurs : communication, instituts d'études, nouvelles technologies...

Mon parcours a été jalonné de belles rencontres, qui m'ont fait avancer dans la vie, et prendre conscience progressivement que tout peut s'arrêter un jour si on n'est pas suffisamment protégé.



## **Bry Entreprises : Pourquoi avoir créé votre propre agence ?**

Google a promis il y a quelques années de nous rendre immortels... c'est le fameux « mouvement transhumaniste » alliant technologies, biologie, informatique et sciences cognitives...

Mais je crains malheureusement que, malgré son emprise dans nos vies, Google ait du mal à nous protéger des maladies graves ou des accidents...

Prévenir les aléas de la vie reste donc une vraie mission. J'ai choisi pour ce faire de m'appuyer sur un leader de l'assurance : le groupe Axa, afin d'assurer la protection financière en cas de pépin.

Mais mon expertise va au-delà de la prévoyance, en aidant mes clients à optimiser leur épargne, dans un contexte où il est de plus en plus difficile de faire les bons choix par exemple pour préparer les études de ses enfants, un projet immobilier ou tout simplement préserver ses revenus à la retraite !

## **"Le bouche à oreilles est le carburant de mon agence"**

J'y ai le droit à chaque dîner... la réputation des assureurs, comme celle des garagistes, des plombiers... est encore très souvent malmenée.

Qui en effet n'a jamais signé un contrat sans comprendre ce qu'il y avait derrière...ou découvert trop tard les nombreuses clauses d'application des garanties ?

Attaché à certaines valeurs, je tiens à mon honnêteté intellectuelle et m'efforce d'être le plus pédagogue possible.

**AXA Prévoyance & Patrimoine**  
Votre avenir / Notre expertise

## **Parmi les services que j'apporte...**

Résilier des contrats inutiles parce que répondant à des risques déjà couverts par ailleurs, expliquer à quoi correspondent les cotisations que nous versons chaque trimestre aux régimes obligatoires, construire une stratégie permettant aux enfants de poursuivre leurs études le plus longtemps possible, réduire le montant des impôts...

Mais la confiance, ça se construit dans le temps ... j'investis en moyenne 6 heures pour construire un plan d'action personnalisé. Raison pour laquelle je ne fais bénéficier de ce service qu'à des personnes qui me sont recommandées : je ne fais pas de porte à porte ou de prospection téléphonique, le bouche à oreilles est le carburant de mon agence.

## **"On m'appelle parfois le Picasso de l'assurance"**

## **Bry Entreprises : Quelle prestation allez-vous nous présenter ?**

### **Le bilan social et patrimonial**

Moi-même entrepreneur des assurances ... j'accompagne de nombreux entrepreneurs, souvent d'anciens salariés qui se sont mis à leur compte. « La tête sur le guidon », nous sommes assaillis de charges et avons des revenus fluctuants selon les années. Le bilan social et patrimonial que je réalise permet d'y voir plus clair, de se projeter plus sereinement dans l'avenir, en optimisant ses revenus. On m'appelle parfois le Picasso de l'assurance... car je m'appuie régulièrement sur des dessins/des schémas pour expliquer les choses. Pour se sentir protégé, il est important de comprendre les solutions que l'on a mises en place.

### **Comment vais-je vous accompagner ?**

Tel le médecin de famille, je fais évoluer mon diagnostic au fur-et-à mesure de votre vie : scolarité des enfants, projets immobiliers, retraite...

En restant attaché à mes valeurs car...

## **"... avoir des valeurs, ça (r)assure »**

**Bruno Lenain**  
113 rue de Fontenay  
94130 Nogent sur Marne  
Tél : 01 48 73 71 60  
N°Orias 15 001 206 - [www.orias.fr](http://www.orias.fr)  
[agencea2p.bruno.lenain@axa.fr](mailto:agencea2p.bruno.lenain@axa.fr)

