



## **PREPARAR TU PRIMERA FIESTA DE TÉ**

### **QUÉ ES UNA FIESTA DE TÉ**

Una Fiesta de Té es una reunión privada en un lugar cómodo y con atmósfera agradable que le permitirá compartir los productos y la oportunidad de TLC.

Recomendamos que tomes acción **INMEDIATA** para la coordinación de tu primera Fiesta de Té y lo ideal es que sea en los primeros 7 días luego de que entras al negocio; esto te permitirá construir tu momentum personal.

El sistema recomienda que se hagan 4 Fiestas de Té a la semana en diferentes casas. Tener un contacto cercano con tu patrocinador o Director más cercano será vital para el éxito en este negocio. Tu patrocinador tiene un gran interés de que tú alcances tus metas, así que recomendamos que siempre le dejes saber tu calendario de actividades para que ellos, si están disponibles puedan darte el debido soporte que vas a necesitar.

### **DONDE HACER UNA FIESTA DE TÉ**

Casa, apartamento, Casa Club, Oficina, Restaurante, Librería, Hotel.

Esos son solo algunos lugares de los que recomendamos para tener una Fiesta de Té exitosa. El mejor lugar siempre será en su casa, en las salas y terrazas. Las relaciones son la llave del éxito; la atmósfera personal que les brinda su casa le permitirá hacer relaciones más fuertes con sus nuevos socios y clientes.

### **DIAS Y HORAS RECOMENDADAS PARA SU FIESTA DE TÉ**

Días de semana: 7:00 PM

Sábados: 2:00 PM hasta las 7:00 PM

Domingos: 3:00 PM hasta las 6:00 PM

Si está construyendo su negocio en un horario de medio tiempo y trabaja durante la semana, puedes hacer varias Fiestas de Té en diferentes horarios en un solo día.

## **A QUIEN INVITAR A LA FIESTA DE TÉ**

Aquí es donde es necesario tener su lista de posibles socios y personas que quieran bajar de peso o mejorar su salud, recomendamos invitados que cumplan con las 4 cualidades siguientes:

- 1- Emprendedores
- 2- Influcniables
- 3- Enseñables
- 4- Con Recursos Económicos

La experiencia nos ha enseñado que las personas que tienen estas 4 cualidades resultan ser excelentes clientes, socios del negocios o refiere buenos candidatos al negocio. Invita a la mayor cantidad de personas que puedas, teniendo en mente que las parejas cuentan por una sola persona.

Cuando se trata de invitar a una persona a estas Fiestas de Té, el toque personal y amistoso mediante la llamada telefónica es lo que más funciona. Los e-mails y mensajes de texto solo funcionan como recordatorio de la actividad. Las personas responderán mejor a la energía y motivación que oigan en su voz que a la invitación escrita.

Tu meta es tener 5 prospectos mínimos que cumplan con las 4 cualidades y que asistan a la reunión y mover al menos 1,000 puntos en cada fiesta de Té.

## **ESTADISTICAS REALISTAS PARA UNA FIESTA DE TÉ**

De una lista de 50 personas, aquí te damos un estimado de que esperar:

- De 30 a 35 contestaran el teléfono
- De 15 a 20 confirmaran su asistencia
- De 7 a 10 asistirán a la fiesta

A las personas que no les interese el negocio al menos intente venderle los productos.

# COMO COORDINAR UNA FIESTA DE TÉ

## Necesitarás:

- La ENERGIA es crítica! Ponga música de fondo y videos promocionales.
- No importa si los invitados tienen que hablar un poco más fuerte para escuchar por la música, esto aumenta su energía.
- Mantenga el lugar lo más fresco posible.
- Necesitaras té frío, café o chocolate, vasos, agitadores, azúcar y agua caliente. (Las galletitas o picadera es opcional y debe de ser después de la presentación.)
- TV y DVD o computadora y proyector.
- El video de inicio y la presentación Power Point del negocio.
- Papel y pluma para que los invitados tomen notas.
- Hojas de registro para los invitados y socios del negocio para documentar la asistencia de la actividad y dar el seguimiento.
- Copias de ambos lados de la Solicitud de TLC.

## Ejemplo de la Secuencia:

**7:00pm - 7:30pm Prueba del Té:** Conforme lleguen los invitados pregúnteles si desean probar un vaso de té, sírvale la bebida y diríjalo al lugar donde debe de sentarse.

**7:30pm - 8:00pm Bienvenida:** Apague la música. En dos minutos o menos comparte con todos porque estas entusiasmado con TLC.

Diríjase a la concurrencia y diga:

“Les doy la bienvenida a todos!! Nos sentimos muy emocionados de que nos acompañen hoy. Soy (su nombre) y seré su anfitrión de esta noche.

Antes de empezar, les daré unas instrucciones para asegurar que tengamos un gran evento para todos. Favor de colocar todos los celulares en silencio, de manera que no tengamos ninguna interrupción. Les recomendamos que tengan papel y pluma a mano para tomar notas; responderemos todas las preguntas de manera individual al terminar la presentación.”

Si alguien presentará la oportunidad usted lo debe de presentar y edificar. Relájese y sea usted mismo, recuerde que usted sabe más del negocio que sus invitados, así que no importa que se equivoque o se le olviden algunas palabras; ellos no lo sabrán.

Entre más Fiestas de Té ofrezca, mejor les quedarán. Su entusiasmo es lo que moverá!!

**7:35pm – 8:10pm Presentación:** Ponga uno de los videos introductorios de TLC (el que más le guste) y comparta el panorama general del negocio, plan de compensación y testimonio de los productos, si no conoces bien los detalles del plan, no te preocupes, puedes leer lo que dicen las diapositivas.

**8:10pm – 8:15pm Cierre:** Si tiene uno o varios socios presentes, haga que 5 o menos pasen al frente y que en 30 segundos o menos den su nombre, experiencia y porque iniciaron. El objetivo es mostrar la diversidad y hacer una conexión con los invitados al relacionarlo con varias profesiones que conocen.

**8:15pm – 8:20pm Inscripciones:** Infórmeles a sus invitados que tendrán una sección de 10 minutos para los que desean inscribirse, llenen solicitudes y respondan preguntas.

**Observación critica:** Se debe de hablar de manera individual con cada una de las personas. Mantenga la música lo suficientemente alta de manera que los invitados no escuchen lo que se les dice en privado a los demás. Esto es importante para aislar las distracciones de manera que pueda identificar a las personas que están listas para iniciar.

**8:20pm – 8:30pm: Entrenamiento de Inicio:** Apague la música y pida un aplauso para todos los que se inscribieron o compraron y los que están interesados. Establezca la pauta haciéndoles saber a todos que su éxito dependerá en gran parte de su disposición para seguir los pasos del entrenamiento.

Una vez termine, programe 4 fiestas de Té para sus nuevos socios de negocios y **DUPLIQUELOS** hasta Embajador y mas allá!